

Vinsælger til Vinova i København

Om Vinova

Vinova er en dynamisk og passioneret vinleverandør, der specialiserer sig i import af eksklusive vine fra hele Europa. Vores kunder tæller både private vinelskere og erhvervskunder, herunder restauranter og hoteller. Vi er dedikerede til at levere kvalitetsvine og enestående kundeservice.

Jobbeskrivelse

Som vinsælger hos Vinova i København vil du være ansvarlig for at udvide og vedligeholde vores kundebase, samtidig med at du promoverer og sælger vores sortiment af eksklusive vine. Du vil arbejde tæt sammen med vores team af vinentusiaster og have en nøglerolle i at sikre, at vores kunder får den bedste oplevelse.

Dine primære opgaver vil være

- Opsøgende salg: Identificere nye potentielle kunder og udvide vores netværk i København og omegn.
- Kundepleje: Opbygge og vedligeholde stærke relationer med eksisterende kunder for at sikre deres fortsatte tilfredshed.
- Produktkendskab: Blive ekspert i vores vinportefølje og kunne formidle viden om vinene til professionelle.
- Arrangementer og smagninger: Deltage i og afholde vinsmagninger og events for at præsentere vores vine.
- Salgsmål: Arbejde målrettet mod at nå og overgå fastsatte salgsmål og KPI'er.

Kvalifikationer

- Erfaring: Minimum 2 års erfaring med salg, gerne inden for vin- eller fødevarerindustrien.
- Vinviden: En passion for vin og viden om forskellige vintyper, områder og producenter er et krav. WSET-certificering eller tilsvarende er en fordel, men ikke et krav.
- Kommunikation: Stærke kommunikationsevner, både skriftligt og mundtligt, på dansk og engelsk.
- Kundeorienteret: En naturlig evne til at skabe relationer og forstå kundernes behov.
- Selvkørende: Evnen til at arbejde selvstændigt og tage initiativ i en resultatorienteret kultur.
- Flexibilitet: Du skal være fleksibel og parat til at arbejde uden for almindelig arbejdstid i forbindelse med events og smagninger.

Vi tilbyder

- Konkurrencedygtig løn: Efter nærmere aftale.
- Spændende arbejdsmiljø: Et job i en virksomhed med passion for vin og fokus på kvalitet.
- Personlig og faglig karriere udvikling: Mulighed træning indenfor vin.
- Frihed: En selvstændig rolle med mulighed for at forme din egen hverdag.

Ansøgning

Hvis du brænder for vin og har flair for salg, så send din ansøgning og CV hurtigst muligt ved at trykke på ansøg-knappen nedenfor. Samtaler holdes løbende. Vi samarbejder med PULS Human Relations ApS om denne stilling, kontakt: Senior HR konsulent Henrik Selmer Steffensen, henrik@puls-hr.dk eller på mobil: 43144212

Vi ser frem til at høre fra dig!

Ansøgningsfrist:
Hurtigst muligt

Samtaler afholdes:
Løbende

Branche:
Salg og kommunikation