

Salgskonsulent

Vi søger en engageret Salgskonsulent til at lede vores salgsaktiviteter i Danmark og udvalgte europæiske markeder. Du får ansvar for vores markedsposition, håndtere eksisterende kunder og opbygge nye forretningsforbindelser.

Hvem er vi?

Hos Domino A/S er vores vision at være førende inden for innovative, bæredygtige løsninger til svine- og kvægproduktion. Den rette kandidat vil være med til at skabe værdi for vores kunder og bidrage til dyrevelfærd samt en grønnere fremtid. Med avancerede maskiner og et dygtigt, innovativt team, er Domino A/S godt rustet til at imødekomme fremtidens krav.

Vi har en stærk tilstedeværelse i Danmark, Skandinavien, Tyskland, Østrig og Schweiz og er på en ambitiøs ekspansionsrejse for at åbne markeder i nye europæiske regioner, herunder Ungarn, Rumænien, Kroatien og Grækenland. Vores mål er at etablere et forhandlernetværk i hele Europa og positionere Domino A/S som en førende aktør i markedet.

I denne rolle vil du:

- *Iværksætte og gennemføre strategiske salgsplaner:* Udvikle og implementere effektive salgsstrategier, der gør en forskel i Danmark, Skandinavien og andre kerneregioner.
- *Udvide Key Accounts og opbygge relationer:* Støtte og udvide vores kundenetværk med fokus på stærk kundeforhold og langvarige partnerskaber.
- *Levere resultater gennem forretningsudvikling:* Generere og forhandle kontrakter i tæt samarbejde med ledelsen og sikre opnåelse af virksomhedens mål.
- *Analysere og reagere på markedstendenser:* Holde dig på forkant gennem overvågning af salgsresultater, markedsanalyse og værdifulde indsigter til at styre den strategiske retning.
- *Håndtere stakeholders effektivt:* Opretholde positive relationer til både interne teams og eksterne kunder og gøre udveksling med involverede parter til en central del af din tilgang.

Din profil:

- En teknisk eller landbrugsfaglig uddannelse (eller tilsvarende erfaring).
- 5+ års relevant baggrund i en lignende rolle.
- Du har en stærk brancheviden, og derigennem et veletableret, eksisterende netværk inden for dette marked.
- Dine kommunikations- og forhandlingsevner skiller sig ud og gør dig i stand til at præstere i salgsorienterede miljøer.
- Du trives i et dynamisk miljø, er omstillingsparat og udviser en stærk personlig vilje til at opnå resultater.
- Flydende dansk og engelsk er et krav; kendskab til tysk er en fordel.

Hvad vi tilbyder:

Hos Domino A/S tror vi på, at et positivt arbejdsmiljø er grundlaget for succes for både vores medarbejdere og virksomheden. Vores åbne og støttende virksomhedskultur skaber en atmosfære, hvor teamwork og gensidig respekt prioriteres. Her har alle en stemme, og samarbejde på tværs af niveauer fremmes, hvilket skaber en dynamisk og inkluderende arbejdsplads.

Udover at skabe et velkomment arbejdsmiljø tilbyder vi roller, der understøtter både personlig og faglig vækst. Hos Domino A/S er du ikke blot ansat – du bliver en del af et støttende fællesskab dedikeret til læring, udvikling og fremragende resultater.

Ansøgningsfrist:
Hurtigst muligt

Samtaler afholdes:
løbende

Branche:
Bygge og anlæg,
Handel og service,
Informationsteknologi,
Ingeniør og teknik, Salg
og kommunikation

Kontaktperson:
Flemming Klovborg
Senior HR Konsulent
+45 43 14 42 02

Arbejdssted:
Domino A/S
Ølholm Bygade 51
7160 Ølholm

Ansøg i dag

For spørgsmål angående rekrutteringsprocessen, kontakt Flemming Klovborg på +45 43 14 42 02.

Send venligst din ansøgning hurtigst muligt. Vi har ingen ansøgningsfrist og modtager ansøgninger, så længe stillingen er slået op. Stillingen vil blive lukket, når den rette kandidat er fundet.